INFO Letter

Eine Information der actidata Storage Systems GmbH
September 2022-I

Jetzt BusinessPartner werden!

Systemhäuser und Fachhändler profitieren von der Unterstützung durch actidata

Das Geschäftsfeld rund um Backup und Archivieren großer Datenmengen wächst weiter an. Nicht Ransomware, als wohl bekanntester Angriff auf die Datenbestände der Unternehmen, sondern auch Diebstahl, Manipulation oder einfaches, versehentliches Löschen von Daten gilt es durch eine professionelle Datensicherungsstrategie mit einer optimierten Backup-Plattform zu begegnen.

Das Logo des „Special BusinessPartner" zeichnet
das Systemhaus oder den Fachhändler aus

Als Business-Partner der actidata stehen Ihnen unsere Storage-Lösungen sowohl in Standard-, als auch Sonderkonfigurationen zur Verfügung. Zusammen mit Ihnen als unseren Business-Partner qualifizieren wir Ihre Kundenprojekte und optimieren dieses hinsichtlich Leistung und Preis. Durch das projektorientierte Vorgehen nebst nötigen Sonderpreisen erwirtschaften die Business-Partner der actidata eine erhöhte Marge.

… neue Geschäftsfelder erschließen

Von anderen oft vernachlässigt kombinieren die Systeme und Lösungen der actidata sowohl die Anforderungen der Kunden an Backup-Lösungen, als auch Speichersysteme zur Dateiablage und -Archivierung. actidata bietet sowohl für Kleinunternehmen, Praxen und Filialisten, als auch Mittelständlern und Großanwendern die passenden Speichersysteme an – in aller Regel individuell abgestimmt auf die jeweiligen Anforderungen.

… Leihsysteme, NFR-Geräte und System-Projektpreise

Sonderkonditionen für Business-Partner zu den Storage- und Backup-Lösungen der actidata verstehen sich von selbst. Darüber hinaus greifen Business-Partner der actidata direkt auf Not-For-Resale-Geräte zu, die seitens der actidata regelmäßig angeboten werden. Eine projekt- und kundenspezifische Preisgestaltung, ggf. auch mit nötigen Zahlungszielen, runden die Leistungen der actidata für Business-Partner ab.

Leistungen	Business Partner	Special Business Partner
Business-Support:		
Bevorzugter, kostenfreier Business-Support (zu Geschäftszeiten)	Ja	Ja
Persönlicher Kontakt zu Vertrieb, Support und Service	Ja	Ja
Projektunterstützung und Projektpreise	Ja	Ja
Vertriebsschulungen je Produktlinie	Ja	Ja
Ausgewählte Produkte zu NFR-Konditionen	1/Jahr	2/Jahr
Bonus-Vereinbarung	Ja*	Ja
Erweiterte Marketing-Unterstützung	-	Ja
Platzierung Logo/Unternehmensbeschreibung im actidata web	-	Ja
Lead-Weiterleitung	Ja	Ja
Presales-Support:		
Unterstützung bei Storage-Projekten bis zum "Proof of Concept"	Ja	Ja
Projektunterstützung vor Ort	Auf Anfrage	Auf Anfrage
Leihstellungen zur Projektunterstützung	Auf Anfrage	Auf Anfrage
Technology-Support:		
Kostenfreies Produkttraining je Produkt-Klasse	Ja	Ja
Qualifizierung zum actidata Certified Engineer	1/Jahr	2/Jahr
Zugriff zum actidata Business Portal und actidata Knowledge-Base	Ja	Ja

*individuell nach Absprache

Volle Unterstützung für die Geschäftspartner der actidata

... KnowHow für Ihre Storage-Projekte

Storage-Lösung ist nicht gleich Storage-Lösung. So unterschiedlich die Anforderungen seitens der Kunden auch sind, im Bereich der Nearline-Storage- und Backup-Systeme bietet actidata Budget- und leistungsoptimierte Speicherlösungen für Profis. Business-Partner der actidata greifen hier direkt auf das Presales- und Consultant-Team zu. Auch nach Verkauf und Installation bleibt der direkte Draht zum actidata Service- und Support-Team bestehen, so dass Business-Partner direkt auf das Storage-KnowHow der actidata-Techniker zugreifen können.

So individuell wie Sie sind auch wir

Nein, Sie finden bei uns kein einfaches Anmeldeformular! Frei nach unserem Motto: „Geschäfte werden zwischen Menschen gemacht“ suchen wir den direkten und persönlichen Kontakt zu unseren potentiellen Partnern, besprechen individuell die Geschäftspotentiale und definieren eine zielführende Vereinbarung für eine rege und erfolgreiche Zusammenarbeit.

Sie sind interessiert?
Dann bewerben Sie sich bei uns!
Das Anmelde-Formular finden Sie hier >>>

Sie möchten mehr über die actidata aus Dortmund wissen?
Besuchen Sie doch unsere Webseite unter www.actidata.com

actidata Storage Systems GmbH
Wulfshofstr. 16 – Indupark
44149 Dortmund
T: +49 (0) 231/96 36 32 – 0
E: info@actidata.com
I: www.actidata.com

Änderungen und Verfügbarkeiten vorbehalten. Es gelten die Allgemeinen Geschäftsbedingungen der actidata Storage Systems GmbH.